

**POSTE DISPONIBLE  
CHEZ SERVICES D'INVESTISSEMENT FÉRIQUE**

**Conseiller et représentant en épargne collective, Service personnalisé**

Vous aimez conseiller les clients en leur recommandant les produits axés sur leurs objectifs? Vous aimeriez utiliser vos talents en communication et vos connaissances financières dans une PME bien établie et en croissance, qui possède un modèle d'affaires unique dans l'industrie des services financiers? Vous voulez vous joindre à une équipe de professionnels expérimentés et dynamiques? Ne cherchez plus et choisissez Services d'investissement FÉRIQUE!

Nous sommes actuellement à la recherche d'une personne dynamique ayant à cœur le développement des relations et la fidélisation des clients, qui souhaite évoluer dans un environnement de travail stimulant en centre de service-conseil virtuel au sein d'une équipe de travail soucieuse de la qualité de ses services.

Pourquoi FÉRIQUE?

- Une opportunité exceptionnelle de développer ses compétences
- Des produits et services de qualité présentant des avantages concurrentiels distinctifs
- Une clientèle composée d'ingénieurs, de leurs familles et de leurs entreprises
- Une rémunération fixe (à salaire et non à commission) en plus d'un régime de bonification corporative
- Un programme complet d'avantages sociaux, dont des assurances collectives et un REER collectif avantageux
- Un environnement de travail idéal qui conjugue vie professionnelle et vie personnelle
- Horaire sur semaine seulement, à l'intérieur de 8h à 20h
- Un accès facile en transport en commun pour une vie professionnelle dynamique au centre-ville (à proximité du Métro Bonaventure/Gare Centrale/Gare Lucien l'Allier)

Le défi

Relevant du directeur, Service personnalisé, le titulaire du poste agira à titre de responsable d'un portefeuille de clients aisés et fera activement la promotion des produits et des services par le biais de canaux de distribution multiples. Il devra être à l'écoute des besoins des clients afin d'assurer leur entière satisfaction, de saisir les opportunités d'affaires et au besoin, de les référer vers des personnes-ressources. Plus précisément, le titulaire devra:

- Solliciter, développer et maintenir une relation d'affaires personnalisée auprès de clients actuels afin de promouvoir et offrir une offre de service intégrée ;
- Identifier et analyser les besoins des clients, élaborer une solution adaptée et préparer une offre répondant à leurs besoins;
- Recommander des stratégies ou solutions visant l'atteinte des objectifs du client;
- Procéder au traitement des activités et transactions issues des demandes des clients;
- Respecter les politiques, les pratiques et les normes en vigueur ainsi que les différentes lois encadrant la distribution des produits et services financiers;
- S'assurer d'une gestion saine et prudente des risques pour l'ensemble du portefeuille sous sa responsabilité;
- Tisser et maintenir des liens de réciprocité avec des partenaires internes;
- Faire des présentations auprès des établissements universitaires ou par le biais de webinaires à l'occasion;
- Participer à des projets internes;
- Supporter en cas de besoin, le service-conseil téléphonique.

**POSTE DISPONIBLE  
CHEZ SERVICES D'INVESTISSEMENT FÉRIQUE**

**Conseiller et représentant en épargne collective, Service personnalisé**

Le candidat idéal

- Baccalauréat connexe au secteur d'activité ou toute autre équivalence jugée pertinente;
- Permis en vigueur de l'Autorité des marchés financiers de représentant en épargne collective;
- Minimum de 5 ans d'expérience en conseil de gestion de patrimoine;
- Être disponible à travailler 2 soirs par semaine;
- Expérience à travailler dans un environnement en évolution;
- Dynamisme, proactivité et sens de l'initiative;
- Excellentes aptitudes pour la communication verbale et écrite;
- Esprit d'équipe et bonnes habiletés relationnelles;
- Intégrité et rigueur;
- Excellente connaissance du français (parlé/écrit);
- Anglais (parlé/écrit) souhaitable;
- Connaissance des outils de cueillette d'informations, CRM et de projection à la retraite, un atout;
- Certificat en planification financière, un atout.

**Date d'entrée en fonction** : Dès que possible

*L'utilisation du seul genre masculin dans cette offre ne vise qu'à alléger le texte et se fait sans discrimination.*

Envoi des candidatures

Les personnes intéressées par le poste et possédant les compétences requises sont priées de soumettre leur curriculum vitae par courriel à [cv@ferique.com](mailto:cv@ferique.com).

Services d'investissement FÉRIQUE souscrit pleinement aux principes d'équité en matière d'emploi. Nous remercions toutes les candidates et tous les candidats pour leur intérêt. Nous communiquerons uniquement avec les personnes qui seront retenues pour une entrevue.

L'entreprise

Fondée le 12 octobre 1999, Gestion FÉRIQUE assume la gérance des Fonds FÉRIQUE (Fonds d'épargne et de retraite des ingénieurs du Québec) lancés en 1974 par l'Ordre des ingénieurs du Québec. Cette famille de fonds communs de placement s'adresse principalement aux ingénieurs et diplômés en génie, leurs familles et leurs entreprises. La gestion des Fonds est confiée à des firmes externes réputées qui ont pour mandat de produire un rendement supérieur à la médiane de l'industrie. Une société sans but lucratif, Gestion FÉRIQUE et son courtier en épargne collective, Services d'investissement FÉRIQUE, visent à faire fructifier l'actif de leurs clients en leur offrant des produits de placement de grande qualité tout en minimisant les frais. Les Fonds FÉRIQUE totalisent plus de 2,6 milliards de dollars et comptent quelque 22 500 clients. Les Fonds sont distribués par l'entremise d'un service-conseil téléphonique, d'un site Web transactionnel et d'une équipe de représentants mobiles.